

十载初心不改 躬耕杂粮之都

——山西省农业信贷融资担保有限公司忻州分公司服务“三农”纪实

山西省农业信贷融资担保有限公司
Shanxi Province Agricultural Credit Financing Guarantee Co., Ltd.

忻州分公司



忻州分公司内部学习研讨会

资金紧跟农时、精准直达田间。

深耕重点领域,践行初心使命

忻州分公司紧密围绕地方农业产业规划,将农担政策优势转化为服务实效,通过产品创新与服务优化,在保障粮食收购、支持乡村旅游、推广农业机械化等关键领域精准发力,以实际行动诠释了政策性金融机构扎根乡土、服务“三农”的使命担当。

1.护航“玉米仓”守护丰收季

忻州是“中国杂粮之都”,玉米种植面积大,秋收后的粮食收购工作,直接关系到农民“粮出手、钱到手”的切身利益。但长期以来,粮食收购行业利润率低、经营主体缺少有效抵押物,普遍存在“融资难、融资贵”问题,制约了产业发展。

忻州分公司将破解这一难题作为重点工作,深入农业一线开展实地调研,全面摸清粮食收购的经营规律、资金周转特点和农户信用状况,准确把握产业真实风险与价值,为开展担保服务找准方向;主动对接合作银行,深化银担协同;积极落实省级财政贴息奖补政策,切实降低经营主体融资成本。

原平市粮食收购大户张师傅,就是其中一位受益者。以往,他因无抵押物难以获得银行贷款,民间借贷成本又过高,每年秋收都面临资金缺口。忻州分公司在下乡摸排中了解情况后,联合银行实地走访其收购点、田间及合作农户,综合评估其经营能力与多年积累的良好信用,为其提供担保增信,帮助他拿到100万元担保贷款,解了燃眉之急。资金到位后,张师傅顺利完成玉米收购,不仅保障了周边三个村的农户及时售粮变现,自身经营效益也明显提升。更令张师傅高兴的是,通过省级财政贴息奖补政策,他实际承担的贷款利率明显下降,融资成本大幅降低。

如今,忻州分公司已逐步形成常态化、标准化的粮食收购担保服务模式,每年秋收期间,都会组织人员下沉产粮乡镇,主动对接收购大户,优化流程、及时办理业务,有效解决“有粮无钱收”的问题。截至3月末,忻州分公司已累计为400余户粮食收购大户提供担保服务,担保总额突破8亿元。从零星探索到规模覆盖,粮食收购担保服务已在忻州扎下深根、结出硕果。

2.活水润青山 旅游绽新颜

五台山不仅是佛教圣地、生态胜境,更承载着周边乡村

发展特色农业与文旅融合的美好期望。为将政策性金融活水引向这片沃土,忻州分公司在2019年末便展开了首轮实践。面对农户转型发展乡村旅游却受限于建设资金不足、错失经营旺季的困境,忻州分公司精准对接需求,派驻专人深入乡镇逐户调研,并联合银行机构定制专属担保方案,在为农户提供高效增信支持的同时,协助其申领财政贴息奖补,切实降低融资成本。

五台山脚下的台怀镇,村民赵师傅经营着一家农家乐,地理位置优越,常有游客询问是否提供住宿,可赵师傅只能摆摆手——家里就三间房,勉强能接待吃饭,住不下人。眼瞅别人翻新了房子,做起了民宿,旅游旺季一房难求,他却只能守着老本行干着急。他不是不想改,是手里没闲钱,改造几间客房加上简单装修,少说得二三十万,没有抵押物,贷不下来款。

忻州分公司工作人员在逐户调研时敲开了赵师傅家的门。针对“无抵押”这一难题,忻州分公司以政策性担保介入,为银行增信分险;只要赵师傅经营踏实、还款来源清晰,农担便为其担保。农担工作人员反复为他核算收益:改造后一年能接待多少游客、能增加多少收入,并联合当地银行为其量身定制方案。在农担帮助下,赵师傅20万元担保贷款很快到账,旅游旺季客房翻新完毕,五一假期客人就没断过。赵师傅站在院里感慨:“守着五台山这片好山水,往后日子有奔头了。”

这样的改变,正在五台山脚下悄然发生。截至2026年3月末,忻州分公司已累计为当地乡村旅游经营主体40余户提供担保1200余万元。一笔笔资金化作新修的客房、整洁的院落,让曾经守着青山却增收无门的乡村,真正端上了“旅游饭”,让“绿水青山”转化为带动农民增收的“金山银山”。

3.赋能“大铁牛”跑出加速度

忻定盆地地势平坦,适宜开展规模化农机作业,但动辄数十万元的农机价格,让许多自有资金不足的农户望而却步,这也成为制约当地农业机械化水平提升的主要瓶颈。紧扣农业现代化机械化这一关键环节,忻州分公司依托省级财政贴息奖补,联合邮储银行创新推出“农机贷”产品,主动回应农业生产方式变革的时代呼唤。

定襄县的农机经销商李师傅对此感触尤深,来店里看收割机的农户络绎不绝,但真正掏钱购买的没几个。“一合机器三四十万,农户手里哪有那么多现钱。”李师傅的烦恼,正是忻州分公司在调研中捕捉到的典型痛点:一边是农户对农业机械化的迫切需求,一边是“想买买不起”的现实门槛,农机购置的“最后一公里”亟待打通。

为抢抓农时,忻州分公司联合银行迅速行动。那个夏

天,农担工作人员顶着三十多度的高温,一个村一个村地跑:白天到农户家中查看经营情况、核实购买意愿,晚上加班整理材料、推进审批流程,业务绿色通道全线开启,昼夜奋战成为工作常态。

当年8月,第一笔“农机贷”资金打到农户账户上。没过多久,李师傅就接到了购机农户的电话:“贷款下来了,明天来提车。”之后的日子里,这样的电话越来越多,一台台崭新的“铁牛”从店门驶出,开进了周边的村庄。一位提到车的农户站在地头,看着新添的“大家伙”说:“有了它,秋收心里就有底了。”

李师傅的店面热闹起来,正是“农机贷”落地见效的真实写照。截至2026年3月末,忻州分公司累计为116户农户提供担保贷款1879万元,这些资金转化为轰鸣的“铁牛”,驰骋在忻定盆地的田野上,让曾经遥不可及的农机变得触手可及,让农业机械化步伐跑出了加速度。这不仅是一次产品的成功落地,更是忻州分公司以金融之力助推农业生产方式变革的有力实践。

强化风险防控,筑牢发展根基

风险防控是担保业务的“底板”,底板不牢,服务“三农”便无从谈起。忻州分公司坚持将风控关口前移至田间地头,建立起一套“眼看为实、手触为真”的穿透式风控机制。农担工作人员下乡调查时,不仅要查报表、对账单,更要进仓查粮、下田看苗、入户数牲口,确保每一笔担保对应的经营主体真实存在、经营状况健康良好、资金用途合规清晰。在此基础上,忻州分公司与合作银行建立常态化信息互通机制,一旦发现市场价格波动、生产经营异常等风险苗头,第一时间启动预警机制,协同制定应对方案,避免风险累积放大。这套“早发现、早预警、早处置”的主动防御体系,让政策性资金既能“贷得出去”,又能“收得回来”,为农担业务的可持续发展筑牢了底线。

十载深耕启新程,初心如磐向未来

在忻州的广袤大地上,山西农担忻州分公司的工作人员常年穿梭在一区一市十二县的田间地头、经营一线。队伍中,党员与业务骨干主动带头攻坚,全体同事紧密协作,在保前调查、方案设计、保后管理等各个环节,坚守专业、履职尽责。这支队伍肩负着政策性金融支农的重要使命,承载着广大农户的殷切期盼。他们始终以“脚踏实地办实事、用心用情助三农”为信条,将使命与期盼融入每一项工作,用实际行动践行政策性担保机构的责任与担当。

站在山西农担成立十周年的新起点,忻州分公司深耕一线、赋能“三农”的实践迈入新阶段。展望前路,忻州分公司将立足政策性定位,聚焦杂粮、畜牧、果蔬等区域优势产业,通过政银担协调发力,深化产业链金融服务,优化产品服务体系,实现业务的高质量发展。十周年既是里程碑,更是新的动员令。这支扎根泥土的队伍,正以脚步丈量初心,以使命点亮乡土,为忻州全面乡村振兴贡献坚实的农担力量。

构建合作网络,放大协同效应

在服务地方“三农”的实践中,忻州分公司深知,政策性担保职能的充分发挥,离不开与金融机构的紧密协同。截至目前,忻州分公司已与中国邮政储蓄银行、中国农业银行、中国银行等国有大型商业银行,以及农村商业银行、村镇银行等地方性银行开展合作,通过构建风险共担、信息共享、流程互嵌的协作机制,将农担政策优势与银行资金优势、渠道优势深度融合。针对不同农业产业的差异化需求,忻州分公司与合作银行联合推出了“农机贷”“偏关农业生产托管担保服务”等一系列特色产品;通过联合尽调、并联审批等流程优化,大幅缩短业务办理周期,确保信贷



忻府区田野上无人机喷洒农药



▲忻州分公司负责人走访养殖户了解养殖行情
▼定襄县田野上的农机具



▲神池县牛场
▼河曲县秋季的田野上红葱、高粱、玉米交错



▲五寨县现代化规模养鸡场
▼忻州分公司项目经理向申请担保的种植户了解耕种情况

