

行业动态

推动金融服务“三农”

锚定两大定位 赋能地方发展

农行忻州分行“十四五”贷款规模实现翻番

本报讯 2025年,农行忻州分行坚定践行服务乡村振兴领军银行和服务实体经济主力银行“两大定位”,信贷投放持续提速,各项贷款增量达40.76亿元;“十四五”期间,各项贷款从101亿元跃升至215亿元,实现总量翻番,以强劲的金融供给有力支持了当地经济社会高质量发展。

深耕乡村,助力“特”“优”农业战略。该行紧密围绕忻州“一部八乡”杂粮产业特色优势,全力服务乡村振兴,连续五年获评全市金融机构服务乡村振兴考核“优秀”档。2025年,农户贷款授信户数已突破2万户,授信金额达99亿元;农户贷款余额五年内增长28亿元,其中近两年年均增量均超过8亿元。县域贷款、涉农贷款、粮食重点领域贷款、乡村产业贷款及乡村建设贷款均保持快速增长,脱贫县贷款增量位居农行山西省系统内前列。同时,该行积极扶持农业产业化龙头企业,



工作人员走进企业调研

累计为40户相关企业提供贷款支持超6600万元。

聚力赋能,支持重大项目与实体经济。该行不断深化与地方政府的战略合作,已与市、县两级政府全面签订合作协议,重点加大对区域

重大项目的金融支持。其中,108国道、雄忻高铁等交通基础设施项目,以及华能、华电等风光电清洁能源项目均得到该行的积极融资支持。为精准对接地方发展需求,该行专门制定出台了《支持忻州高质量发

展十项举措》,持续强化重点领域的信贷投放。

普惠小微,激发市场主体活力。在服务小微企业方面,该行普惠型小微企业贷款全口径年增量16.1亿元,同比多增1.5亿元。通过落实无还本续贷和贷款展期政策,有效缓解了小微企业还款压力,累计为169户小微企业和152户个体工商户办理了无还本续贷业务。该行还注重培育市场主体,年内新增小微企业“首贷户”108户。此外,该行扎实推进房地产融资协调机制和中小微企业融资协调机制落地,加大对民营企业的支持力度,为地方经济稳健运行提供了高效、多元的金融服务。

农行忻州分行相关负责人表示,未来将继续坚守定位,聚焦主责主业,进一步优化信贷结构,提升服务质效,为谱写忻州高质量发展新篇章贡献更多金融力量。

(殷俊)

利率低至2.65%。它是浙江省首笔“VEP(生态产品价值实现)气候贷”,将天气数据转化为融资信用的助农新路径,在连我们呵护的好生态都能算进“信用”里,融资成本还更低,这真是帮了我们农户大忙了。”该企业负责人说。

据介绍,在安吉县政府统筹推进推动下,建行联合县气象局等部门及浙江工业大学专业团队,围绕助农目标开展联合攻关。团队将气象灾害风险、区域气候适宜性、生态产品价值等指标,转化为可量化、可评估的信用评价体系,最终打磨出适配农业经营主体的“VEP气候贷”产品模型。2025年,建行湖州分行与气象部门联合推出专项服务团队,将这一创新产品推广至更多农户与农业企业。截至2025年底,该模式已累计为10余户企业投放贷款2.15亿元,授信总额超5亿元,预计带动生态产品价值增量1.2亿元。

专家认为,需要进一步完善资产资源抵押、信用数据共享、农业担保分散风险的增信体系,在农村产权抵押上继续下功夫,深化农村产权制度改革,激活农村资产资源的金融价值,在创新农村金融产品和服务上下更多功夫,健全农村信用体系,开发更多对农业经营主体识别信用、审核信用、授予信用的普惠服务,提供更多首贷、信用贷、无还本续贷等信贷支持。

政府相关部门需要建立并完善信用信息共享平台,整合工商、税务、农业等部门数据,为银行提供更全面的客户画像,降低信息不对称带来的风险。银行等金融机构需要强化信用风险管理,建立完善信用风险识别、计量和预警机制,精准评估农村客户信用状况。

数字赋能

打通涉农金融堵点,需要充分发挥金融科技的工具作用,促进数字金融发展,通过科技提升农村金融服务效率。从最近几年数字金融的发展看,农村金融服务发展的一个重要方向,就是通过大数据、物联网、人工智能等技术赋能,走信息化、数据化、在线化的路子,解决农业信贷金额小、手续繁、成本高、抵押物缺、风险大的问题。要加速推进数字技术应用,运用金融科技降低农村金融服务成本和风险,推进农村数字普惠金融服务;加强涉农融资数据服务库建设,梳理、汇集、清洗农业农村大数据,加快探索现代信息技术赋能农村金融的途径。

“推广应用农村数字金融势在必行。”中国农业科学院农业经济与发展研究所研究员谢玲红说,要以多种形式开展数字金融知识普及活动,充分利用云计算、大数据、物联网、移动互联网等新兴技术,优化业务流程,突出精细化管理,助推农村金融数字化转型,提高农村金融服务质效。金融机构可通过加快推进科技赋能,线上整合各类“三农”数据资源,丰富数据维度。通过线上线下相融合为农户“精准画像”、普遍授信,让数据助力农户获得贷款。

金融机构通过发展数字金融,提升产品和服务数字化水平,大大提升农村金融服务质效。“不用抵押、不用担保,手机银行点一点,贷款立马到账。”浙江农商银行联合银行辖内金华华泰农商银行副行长周旭光表示,该行积极与市发改委合作,将“信义金”查询接口嵌入浙江农信丰收互联APP,创新“信义e贷”,实现银行信用与公共信用的双向融合。采用大数据风控模型准入,在线即时申请、实时审批,在线秒贷,农户只需点点手机,即可享受“一次不用跑”的数字化金融服务。

“下一步,涉农金融机构可进一步针对农村市场特点开发数字信贷产品,实现涉农信贷流程线上化与业务自动化,以满足农村地区经营主体服务需求。通过将新技术嵌入农产品生产、交易、加工、物流、仓储等环节,与农业供应链物流、商流、资金流深度融合,实现金融服务对农业重点领域和关键环节的精准支持。”谢玲红说。

张珩表示,金融机构可借鉴农业区块链供应链金融案例,利用大数据、区块链等技术整合农户的土地承包信息、种植养殖历史数据和市场交易记录等,构建更加精准的风险评估模型;通过区块链技术的去中心化分布式数据库特性,确保数据的安全性和不可篡改性,从而提高供应链金融效率,降低交易成本、增强信息透明度;基于这些可靠的数据,金融机构可以为信用状况良好但缺乏抵押物的农户提供信贷支持,降低融资门槛,让更多有融资需求的农户获得资金支持。

(据《经济日报》)

山西银行忻州分行走访企业精准对接服务需求

本报讯 近日,山西银行忻州分行组织授信管理部、普惠与小微金融部相关负责人,主动走访当地一家小微企业,深入了解其经营发展状况与金融服务需求,并现场进行精准对接,初步达成合作意向。

走访期间,分行人员实地察看了企业生产运营情况,并与企业负

责人座谈交流,详细了解企业在转型升级、技术创新、市场拓展等方面的规划及当前面临的融资需求与实际困难。针对企业具体情况,分行相关负责人现场介绍了适合的信贷产品与服务方案,并就融资额度、期限、担保方式等合作内容进行了深入沟通,为后续高效合作奠

定了基础。此次上门服务是分行践行金融服务实体经济、推进普惠金融发展的具体行动。通过主动“走出去”,该行将服务模式从“等客上门”转变为“主动对接”,切实帮助企业纾解发展中的金融难题,提升金融服务的可得性与便利度。

山西银行忻州分行负责人表示,下一步将继续坚持服务地方经济、中小企业和城乡居民的市场定位,进一步加强对制造业、科技创新、绿色发展和普惠小微等领域的金融支持,以更优质的金融服务助力忻州地区经济高质量发展。

(秦浩东)

图片新闻



定制信贷服务 精准支持县域经济

神池农商银行结合当地产业特征,推出“种植大户贷”“农机大户贷”等一批针对性强、实效性好的专项贷款产品,精准对接春耕、小微企业经营等重点领域,有效拓宽融资渠道、降低融资成本,持续助力实体经济发展。 本报通讯员摄



奋战首季“开门红” 全力服务惠民生

原平农商银行全力冲刺首季“开门红”,聚焦支农支小与民生需求,优化信贷流程、加快业务办理,深入企业乡村开展上门服务,精准提供资金支持与便民金融服务,助力辖区经济社会平稳发展。 本报通讯员摄

基层连线

繁峙农商银行沙河支行—— 160余张社保卡送到村民家门口

本报讯 “以前办卡要跑好几里路去镇上,现在在家门口就能领到,真是太方便了!”近日,繁峙县曹家寨村的王大娘在村里刚刚拿到了新办理的社保卡。连日来,繁峙农商银行沙河支行联合曹家寨、孙庄等村“两委”,组

织党员骨干开展“社保卡上门办、送卡到家”便民活动,将金融服务送至村民身边,累计办理社保卡160余张。

在曹家寨村党支部活动室,“感党恩 听党话 跟党走”的标语下,沙河支行党员与村委工作人员共同布

置起临时服务点。村民们有序排队,工作人员分工协作,引导填写信息、采集照片,并详细介绍社保卡的医保结算、养老待遇领取等功能。针对行动不便的老人,工作人员还提供一对一帮办服务,确保惠民政策落到实处。

活动期间,支行工作人员同步开展金融知识普及,向村民讲解防范电信诈骗、存款保险等实用内容,增强村民的金融风险防范能力。

据悉,此次服务是繁峙农商银行第五党支部深化“我为群众办实事”实践的举措之一。通过支部联动、党员带头,有效解决了村民办理社保卡往返不便的难题。沙河支行负责人表示,下一步将继续加强与各村“两委”的党建共建,推出更多便民惠农的金融服务,为乡村振兴注入金融力量。

(本报通讯员)

保德农商银行—— 适老服务暖人心

本报讯 随着金融数字化进程加快,保德农商银行推出一系列定制化适老服务举措,既助力老年人跨越“数字鸿沟”,又筑牢金融安全防线,让银发一族在数字金融时代切实感受到金融服务的温度与便利。

厚植敬老理念,筑牢服务意识根基。“以前来银行办业务,总怕记不住流程、填错单子,现在每次来到农商行,都有工作人员主动迎上来,一步步讲清楚、手把手教明白,心里特别踏实!”常到保德农商银行办理定期存款业务的陈大爷,对网点的贴心服务赞不绝口。

为将“尊老、爱老、敬老”理念深度融入服务全流程,该行定期组织全员开展适老服务专项培训,内容涵盖老年客户沟通技巧、高频业务办理指引、养老金安全守护、反诈知识宣教方法等。针对听力不佳的老人,要

求工作人员放慢语速、提高音量,必要时配合手势讲解;针对记忆减退的老人,提前梳理业务材料清单,用大号字体书面列明,方便老人对照准备;同时,以方言讲解典型案例,发放图文并茂的宣传手册,既有效普及了金融知识,也进一步拉近了与老年客户的情感距离。

完善便民设施,打造适老服务空间。“网点不光有轮椅,还有老花镜、放大镜,填单子再也不用到处求人,进门口的坡道都装了扶手,我们腿脚不方便的老人来办业务,安全感

满满!”在该行营业部,刚办完存款业务的张奶奶,对网点的便民设施连连称赞。

为打造“无障碍、更舒心”的适老服务环境,该行所有网点均标配爱心座椅、放大镜、便民服务箱等设施;在服务流程上,各网点均开设“老年客户绿色通道”,高峰时段安排专人引导分流,对养老金支取、生活缴费、低保发放等老年高频业务实行优先办理,大幅缩短等待时间。

优化智能设备,助力跨越数字鸿沟。“以前取款只能在柜台排队,现在

有工作人员教我智能柜员机,按几下屏幕就能打明细、取钱,比以前方便多了!”在该行滨河支行,王大爷在员工的全程指导下完成了存款支取,脸上满是成就感。

针对老年客户“怕操作、不会用”智能设备的痛点,该行从“适配性升级”和“精细化引导”两方面双管齐下优化服务:一方面对全行智能柜员机进行专项升级,保留老年人熟悉的存折读取功能,精准满足查询余额、补登明细等核心需求,同时大幅简化操作界面——删减冗余功能按钮,将“取款”“转账”“社保缴费”等高频业务直接置于首页,降低操作门槛;另一方面,各网点均配备专职“适老服务专员”,专门负责协助老年客户操作智能设备,从插卡、输密码到确认交易,全程手把手耐心指导,真正帮助老年人轻松操作智能金融设备。

(吴波)