

"流量"变"销量"

网红"嗲沟小可爱"带火河曲小米红葱

11月12日,在河曲县旧县乡的黄土坡上,27 岁的李红霞(网名"嗲沟小可爱")正蹲在自家院 子里直播。镜头前,她素颜扎着麻花辫,操着一 口晋西北方言,向网友展示刚起的红葱:"瞅瞅这 葱白多直溜,切开全是汁水,炒肉、炖鱼、拌凉菜, 香得很!"短短三年,这位原本在城里当化妆师的 姑娘,凭借真实质朴的乡土内容,成为一名拥有 40万左右粉丝的"网红",更带动家乡小米、红葱 远销全国,让藏在黄土坡里的"土疙瘩"变身"金 饽饽"。

初心记录烟火气,意外开启助农路

2020年,李红霞因怀念家乡的烟火气,便拿 起相机,记录与家人相处的日常:姥娘在窑洞前 晾晒糜米,父亲蹲在地头悉心侍弄红葱,奶奶用 柴火灶熬煮着小米粥……"最初,我只是想留住 这份乡愁,让漂泊在外的心有个温暖的念想。"李 红霞说。她把拍摄的视频命名为"乡村治愈生活 记",以无滤镜、无脚本的纪实风格,真实呈现黄 土高原上质朴的生活场景。

转折发生在2021年,当时她收到了一条私 信:"太想念你姥娘家的糜米味了,能不能卖点给 我?"这条留言让她意识到,那些藏在黄土坡的优 质农产品,因信息闭塞而滞销。于是,她试着以 20元/斤的价格寄出糜米,没想到短短一周就售 罄了。"乡亲们种得辛苦,东西却卖不上好价钱; 城里人想吃绿色健康的食品,却找不到可靠的源 头。"这份认知促使她转型,从单纯的"记录者"变 成了热心的"助农人"。

一捧小米,熬的是河曲的阳光与温柔

河曲小米,自古便十分有名——这里地处晋 陕蒙交界,海拔高、日照足、昼夜温差大,每一粒 小米都充分汲取了阳光的甘甜与黄土的醇厚。 然而在过去,好米却因销路窄,只能"养在深闺人

李红霞偏要打破这层"窗户纸"。在她的短 视频里,没有靠滤镜营造出的"精致感",有的只 是最真实的画面:清晨,她扛着锄头下地劳作,指 尖捏起一颗饱满的谷粒;秋收时节,她蹲在打谷 场,看着金黄的谷粒"哗啦啦"地落下;在厨房中, 她舀上一勺小米,倒入半瓢山泉水,用小火慢熬 20分钟。揭开锅盖的瞬间,米油稠得能挂勺,那 股香气飘散开来,连邻居都探进头来,笑着问道: "又熬小米粥啦?"

"咱这小米,软糯又不粘牙,老人喝了能养 胃,娃娃喝了长个儿,产妇喝了下奶……"她一边 说着,一边舀起一勺小米粥,吹凉后递到镜头前, 热情地说道,"尝尝!这可是咱河曲人的'养生法 宝'。"评论区瞬间热闹起来:"看着就香!""求链 接!""终于买到小时候那熟悉的味道了!"

一根红葱,呛的是生活的热辣与鲜活

比起小米的"温柔",河曲红葱则是黄土高原 上的"火辣担当"。它紫皮包裹、独根紧实,辛辣 中带着清甜,是河曲人厨房里离不开的"灵魂调 料"——炒菜放一截,去腥提鲜;凉拌切几丝,香 得令人直吸气;就连包饺子时,在蘸料里加一勺 葱油,都能让人多吃半盘。

但红葱难保存、运输损耗大,过去大多只在 本地流通。李红霞却偏要把这份"热辣"送到全 国。"你们看这葱——紫袍裹得紧,葱白长又直, 切开全是汁水!"她举着一根刚拔的红葱,在镜头 前"咔嚓"一切,辛辣的香气仿佛透过屏幕钻进观 众鼻腔,"咱这红葱,耐寒耐旱,放一个月都不会 糠心! 买回去炒肉、炖鱼、拌凉菜,绝对让你家厨 房'活'起来!"

更绝的是,她还开发了"懒人必备"的红葱深 加工产品:葱油熬得金黄透亮,滴两滴就能让白粥 变香粥;葱酱拌面,一口下去满嘴鲜香;冻干葱粒 撒在汤里,瞬间提味……"不会做饭的宝子也别 慌,咱这红葱产品,简单一搭就能复刻河曲味道!"

与姥娘同框直播,让乡土人情成为最 强"带货力"

"嗲沟小可爱"的走红,绝不是偶然的"流量 运气"。她深知,网友买的不仅是农产品,更是对 "地道风味"的信任、对"乡村生活"的向往。

为了让这份信任更具"温度",她开创了"与 姥娘共同直播"的模式——在直播间里,姥娘坐 在炕沿上挑拣小米,她则举着手机介绍:"咱这小 米是姥娘亲手挑选的,颗颗饱满!"这时,姥娘偶 尔会插上一句:"这米熬出来的粥可香啦!"弹幕 瞬间被"奶奶好可爱!""想姥娘了!"之类的留言

刷屏。这种充满烟火气的画面,让用户的停留时 长提升了177%。

她还将短视频与直播深度融合:提前拍摄 "熬小米粥""做葱油饼"的过程,剪辑成"美食预 告";直播时现场制作家乡美食,从和面到出锅全 程透明,用户不仅能看,还能跟着学。"以前一个 月播1场,现在根据视频流量灵活开播,最长的 一场播了3个多小时!"如此一来,直播时长提升 了184%。而她成功转型的关键,在于开始专注 售卖自产的家乡特产——从河曲小米到红葱制 品,每一样都贴着"嗲沟小可爱推荐"的标签,进 一步强化了IP的可信度。

从"小屏幕"到"大市场",她让乡土味 飘得更远

为了这份信任,她坚持"产地直发":小米现 碾现装,红葱当天起,每一单都标注清楚"哪块地 种的""啥时候起的";为了保证新鲜,她和乡亲们 学包装——小米用真空袋锁住米油,红葱用透气 网兜防挤压,还贴心配上"敖粥小技巧""葱油做 法";遇到售后问题,她总是第一时间解决:"不满 意就退,咱不玩虚的!"

更难得的是,她带着乡亲们一起"富"。直播 时,镜头扫过帮忙打包的阿姨、地里起葱的大叔, 她笑着说:"咱河曲人实诚,种的小米、红葱都是 良心货,赚的钱大家分着花!"如今,她的直播间 成了河曲农产品销售的"窗口"之一,小米和红葱 的订单从全国各地飞来,连外地网友都留言:"原 来山西还有这么好的东西!""为'嗲沟小可爱'点 赞! 为河曲味道喝彩!"

在这个"流量为王"的时代,"嗲沟小可爱"用 最朴实的镜头、最真诚的话语,把河曲的"土特 产"变成了"香饽饽"。她不仅让更多人尝到了河 曲小米的软糯、红葱的鲜辣,更让大家看到了乡 村振兴路上,一群普通人的努力与热爱——既有 细腻入微的观察视角,又彰显着黄土高原儿女质 朴的担当精神。

李红霞让黄土坡上的小米有了心跳,让红葱 的辛辣变成致富的香气。李红霞的经历证明,乡 村振兴不仅需要政策与资本,更需要像她这样 "懂土地、懂人心"的新农人,用真实与温度架起 城乡对话的桥梁。 (窦占伟)

忻府区南胡村:二茬种出"绿宝贝"

本报讯 近日, 忻府区董村镇 南胡村的田野上,仿佛被按下"丰收 快进键"。600多亩"金丰一号"娃 娃菜,恰似千万棵碧玉镶嵌在沃土 之中。地头,来自河北、河南的劳务 队工人弯腰忙碌,剥叶、削根、装袋 的动作十分麻利,十余辆收购卡车 早已排起长队。村民笑称娃娃菜是 他们的"绿宝贝"

"以前村里大多种玉米,一年就 一茬,收完地就闲着,遇上旱涝年 头,辛苦一年可能连本都回不了。" 全武农业合作社负责人苏变联的话 语,道出了南胡村农户曾经面临的 种植困境。而"金丰一号"娃娃菜的 引进,彻底打破了这种"春种秋收" 的低效循环。从8月1日播种到10 月中下旬采收,仅需七八十天就能 完成整个生长周期,这个速度比传 统粮食作物快了近一倍。更关键的 是,娃娃菜自带"轮作适配性":既能 与玉米等作物错季种植,让土地全 年"不闲置",实现"一亩地两收"的 高效利用;又能凭借大量的市场需 求,让农户快速兑现收益,大大降低 了种植风险。"当然,最高兴的是二 茬种娃娃菜,一亩能赚两千多块钱, 再加上一茬种的土豆,收益就更多 了。"苏变联说。

南胡村的娃娃菜能"圈粉"市场,



村民正在收获白菜

首先离不开"好品种+巧管理"的双重 加持。"我们选用的是优质品种'金丰 一号'。这个品种抗病性强、口感清 甜,菜心瓷实耐储存,市场认可度一 直稳居高位。"苏变联介绍,为了让娃 娃菜长得好,合作社解锁了"水肥一 体化"种植"黑科技",全程科学种 田。"浇水施肥精准可控,既省工又省 料,还能保证每棵菜长势均匀,品质 特别有保障。"苏变联说。

霜降前后,正是娃娃菜采收的 '黄金期"。种植户张全武的70亩种 植基地里,热闹得如同赶大集。"今年 的娃娃菜'颜值''实力'双在线,客商 抢着下单,根本不愁卖!"张全武脸上 满是喜悦,"从播种到出苗,再到后续 的灌溉施肥、病虫害绿色防控,每一 个环节我们都严格把控。现在咱的 娃娃菜,生吃脆甜多汁,熟吃鲜香软 糯,是实打实的'放心菜'!"

来自河北的劳务队工人任海青 和工友们,早早扎根田间,每天天不 亮就开工,一直干到太阳落山。"我 们按包计酬,3块钱一包,这儿的娃 娃菜长得好,剥起来顺手,损耗特别 少!"任海青手上的动作不停,剥除

外叶、削平基部、装袋封口,一气呵 成。他笑着表示,有时候一天能打 200多包,收入能有600多元;就算 菜的品质稍差,一天也能打150多 包,收入稳定在400多元。

南胡村娃娃菜的过硬品质,早 已吸引了大批"回头客"。河北客商 张利从事蔬菜批发生意多年,是南 胡村娃娃菜的"忠实粉丝",已经连 续三年准时前来收购。除了老主 顾,河南、太原等地的新客商也慕名 而来,带着劳务队和卡车,实现采 收、装车一条龙服务,让南胡村的娃 娃菜形成了"产地直供、多点辐射" 的销售格局。

一棵小小的娃娃菜,不仅让种 植户赚得盆满钵满,还带动了周边 村民就业增收。在采收旺季,南胡 村及附近村庄的20余名妇女和老 人会来基地帮忙,负责分拣、装袋等 简单工作,一天能有约120元的收 入。"在家门口就能挣钱,还能照顾 家人,这样的好事哪儿找去!"一位 妇女说。

谈及未来,苏变联信心满满: "我们将继续精进种植技术,提高娃 娃菜品质,对接更多下游销售渠道, 努力把南胡村娃娃菜打造成有口 碑、有市场的品牌,让这棵'绿宝贝' 销往更多城市。" (杨 帆)

繁峙县雁头村:桔梗产业铺就乡村振兴路

本报讯 近日,在繁峙县繁城镇雁头村村委 会东侧的百亩田野间,湛蓝的桔梗花随风轻舞, 层层叠叠铺展成海,宛如一匹匹流淌着微光的蓝 色绸缎。这抹扮靓村落的亮色,不仅是村民眼中 的"希望花",更成为撬动乡村振兴的"致富花"。 在国家体育总局定点帮扶与县域产业规划的双 重助力下,雁头村正沿着"产业兴、乡村美、村民 富"的路径稳步前行。

"长势咋样?""今年还行,明年估计还能比这 更粗壮一些。"田间地头,雁头村党支部书记张华 毕与种植户的对话,透着对桔梗长势的关切。作 为道地药材,桔梗种植技术门槛较高,为攻克这 一难题,雁头村主动对接内蒙古赤峰技术团队, 将技术指导贯穿整地、播种、除草、采收全流程。 村民们潜心钻研、反复实践,如今人人都熟练掌 握了从播种到育苗的全套技术,成了桔梗种植的 "行家里手"。

"之前种玉米收益一般,现在种桔梗比种玉 米收入多五六倍。"种植户梁金鱼的话,道出了桔 梗产业给村民带来的直接红利。

雁头村拥有耕地2515亩,户籍人口394户 1074人。为巩固拓展脱贫攻坚成果、学习运用 "千万工程"经验推进乡村全面振兴,村里立足实 际,瞄准桔梗"药用+观赏"双重价值,经过实地考 察、分析评估、民意征集、集体会商,敲定土地流 转集约方案,今年5月份,正式启动桔梗种植项 目。通过推行联户经营、联耕联种模式,村里逐 步打造标准化种植基地,为富民增收筑牢根基。 "雁头村搞桔梗产业种植,一个周期是两年,可实 现百万元经济效益。"张华毕介绍,产业不仅为村 里提供8个固定岗位、50个临时就业岗位,还辐 射带动周边村民人均增收3000元至4000元。更 值得一提的是,连片绽放的桔梗花吸引了众多游 客的目光,有效推动了雁头村及周边乡村文旅产

业的融合发展,为乡村振兴注入强劲活力。

产业兴则乡村美。随着桔梗产业兴起,雁头 村人居环境也同步提升。国家体育总局投入100 余万元帮扶建成的雁头村污水处理站,日处理污 水能力达140立方米,有效解决了村落污水难 题;农田灌溉管网、田间道路等基础设施项目也 在陆续推进。

"今年,我们还计划新建一座蓄水池,改善 保障村民饮水安全。同时,连续两年为雁头村引 进民生保障物资,提升乡村振兴工作成效。"国家 体育总局驻雁头村第一书记毕卫的话语,勾勒出 村子未来发展的清晰蓝图。

如今的雁头村,以桔梗产业为纽带,将产业 发展、民生改善与生态保护串联起来,在乡村振 兴的道路上稳步前行,让"产业兴、乡村美、村民 富"的愿景逐步变为现实。

(钟昱星 张慧)

巩固提升创文成果



这些不文明现象要立即整改!



忻府区和平街便民市场旁垃圾随意堆放



忻府区大檀村北大街公益广告牌破损、褪色



忻府区汾源东街南四巷金鹰小区楼道堆放杂物

中央企业190个平台开放 提供逾400项中试服务

国务院国资委规划发展局副局长桂 刚 10 日表示,近年来,国务院国资委组织 中央企业主动开放应用场景,为高质量发 展注入了强劲动能。中央企业190个中试 验证平台面向社会累计提供超过400项中 试服务,强化创新成果转化的场景供给。

他是在国新办当日举行的国务院政 策例行吹风会上介绍上述情况的。

桂刚介绍,在场景培育方面,国务院 国资委指导中央企业以场景和应用赋能 产业链、创新链关键环节。除加强中试验 证服务外,中央企业深化"AI+"场景建设, 累计布局800多个应用场景,发布首批40 项高价值场景。在场景开放方面,国资央 企坚持开放协同,与各类所有制企业、高 校、科研院所共建产业生态。

此外,中央企业持续加大科技创新、 产业焕新、设备更新等重点领域投资力 度,前三季度完成固定资产投资超过3万

亿元,新兴产业投资占比约40%,为各类 经营主体在技术应用和产业融合方面提 供了更广阔的合作空间。

"我们建立了采购首台(套)、首批次、 首版次绿色通道,共建自主创新产品的 '友好市场',同时联合产业链合作伙伴上 线发布开源'AI焕新社区',向中小企业、 科研院所免费提供算力、模型、数据集等 基础能力。"桂刚介绍,国务院国资委在机 制保障方面发力,助力央企打造开放共享 的场景培育生态。

他表示,下一步,国务院国资委将与 有关部门共同推动中央企业落实好《关于 加快场景培育和开放推动新场景大规模 应用的实施意见》部署要求,进一步强化 高价值场景供给,拓宽场景开放广度深 度,提升场景应用保障能力,推动科技创 新和产业创新深度融合,助力发展新质生 产力。

全国冬小麦播种近七成

记者11月11日从农业农村部获悉,据 农情调度,截至11月10日,全国冬小麦播种 近七成。

分省份看,河南五成半,山东七成半,安徽 过七成,陕西过七成,江苏四成半,山西近八 成。全国冬油菜播种过九成。(均据新华社)