

行业动态

聚焦全国两会

农行忻州分行

创新服务助力文旅康养产业高质量发展

本报讯 农行忻州分行立足地方资源禀赋，以金融创新精准对接文旅康养产业发展需求，为全市经济高质量发展注入强劲动力。

该行把握五台山景区改造升级的契机，助力擦亮五台山“金字招牌”。为五台山人居环境整治项目审批了5亿元项目贷款。该项目对金界寺村、旧台怀村等进行规划整合，旨在打造具有特色风貌的高档民宿区，提升景区的旅游接待能力和游客体验。截至目前，该项目贷款已投放8笔，累计金额达1.56亿元。

此外，围绕五台山打造融入京津冀、服务雄安新区的“桥头堡”和“后花园”，该行积极介入雄忻高铁五台站站前广场建设项目，为景区的立体化交通配套提供深层次金融支持。

聚焦忻州打造“全域旅游”的契机，围绕4A级以上景区开发、生态保护、设施升级等领域，该行推出多元化融资服务。2024年，该行为芦芽山景区审批并投放了3亿元并购贷款，这是全省同业首笔并购贷款。该笔贷款的投放不仅为芦芽山景区的进一步开发提供了资金支持，还为景区的资源整合和管理优化创造了条件，助力景区打造更具吸引力和影响力的旅游产品与服务。

该行持续加强对黄河流域生态治理的金融支持，围绕黄河“几字弯”，提升河曲、保德、偏关等地的金融服务能力。同时，全方位加大对全市文旅康养“食住行、游购娱、研学康养”等领域的金融支持，助力传统景区向数字化、品质化转型。

针对非遗活化、文化IP开发等新兴领域，该行也提供高效的信贷支持，着力打造文旅板块新高地。

在支持乡村振兴和乡村旅游方面，该行围绕民宿、农家乐等新型业态发展，依托省分行“惠农e贷”系列创新产品，在全省率先投放“商户贷”“乡旅贷”，为乡村旅游注入新活力，持续推动乡村休闲旅游产业发展。

农行忻州分行将持续深化金融服务，围绕“投融资+场景生态”的服务模式，以更灵活的融资方式、更高效的服务机制、更普惠的乡村支持，为打造文旅康养目的地注入金融动能，让“康养福地·自在忻州”焕发时代光彩。

(王灿)

山西银行忻州分行

举办“三八”国际妇女节主题活动

本报讯 三月芳菲至，巾帼正当时。“三八”国际劳动妇女节前夕，山西银行忻州分行营业部携手中国联通忻州分公司，举办了一场别开生面的手工口红制作活动，为女员工送上了一份独特的节日祝福。

活动伊始，山西银行忻州分行营业部零售主管为在场的女员工详细介绍了零售产品。她用通俗易懂的语言，将专业的金融知识进行贴近生活的讲解，帮助在场的女员工对银行的金融产品有了更深入的了解。

随后，手工口红制作活动正式拉开帷幕。女员工们充分发挥创意和想象力，从挑选颜色、调配香味到口红成型，每个步骤都倾注了她们的热情与巧思，一支支色彩鲜艳、质地细腻的口红在她们的手下逐渐呈现。现场弥漫着淡淡的香气，氛围温馨而愉悦。

活动现场欢声笑语不断，女员工们相互交流着制作心得和技巧，展示着各自的作品，分享着成功的喜悦。她们纷纷表示，这次活动不仅让她们对金融产品有了更深入的了解，也让她们在紧张的工作之余放松了身心，感受到了单位的关怀与温暖。

此次活动不仅为女员工送上了一份特别的节日礼物，更传递了乐观自信的生活态度，展现了新时代女性自信优雅的魅力与风采。未来，该行将继续举办更多丰富多彩的活动，为女员工提供更多展示自我、提升自我的平台。

(韩寅)



图片新闻

五寨农商银行

党员先锋行 情暖敬老院

近日，五寨农商银行组织部分机关党员干部和志愿者前往五寨县北苑敬老院，开展“党员先锋行 情暖敬老院”主题党日活动暨“弘扬雷锋精神 敬老院里显真情”志愿服务，用实际行动践行雷锋精神，为老人们送去温暖和关怀。

张家源摄

基层连线

忻州农商银行

精准服务赋能小微企业发展

本报讯 自首季“开门红”活动开展以来，为更好地服务当地居民和小微企业，忻州农商银行组织工作人员上门服务，开展业务宣讲和营销，将金融服务送到百姓家门口。

“大爷，我们忻州农商银行新推出了一款储蓄产品，利率优惠，您可以了解一下。”“大姐，如果您的小店需要资金周转，我们有专门为商户推出的‘晋享贷’，手续简便、放款快。”工作人员热情地向社区居民介绍。对不太了解金融产品的居民，他们用通俗易懂的语言耐心讲解，让金融知识更易理解。

为确保首季“开门红”业务拓展工作取得实效，该行领导班子靠前指挥、带头行动，各网点层层推进，确保全员目标明确、措施到位，提前谋划、提前储备。结合员工岗位特点及人脉资源，

将目标细化到人、落实到点，激发全员主动拓客，构建“厅堂营销、外拓营销、线上线下联动”的立体化营销体系。

同时，该行深入开展“千企万户大走访”活动，针对小微客户及居民商户等重点客群，制订多个营销方案。一方面紧盯小微客户，扎实做好拓客蓄客工作，客户经理主动对接辖区小微客户，建立客户需求清单，深挖客户潜在需求，通过丰富的产品宣传推介及全方位服务，拉近与商户的距离，有效提升农商行的品牌形象和社会影响力。另一方面紧盯居民商户，通过上门服务、电话回访、微信联络等方式，全员行动，深耕辖内个体商户，大力宣传首季“开门红”系列活动，精准营销联盟商圈，提升商户使用率和市场渗透率，挖掘潜在客户，进

一步提升宣传的深度与精准度。截至目前，该行各项存款较年初净增3.7亿元，实体贷款净增1.5亿元。

此外，该行为客户纾困解难的同时，不断自我加压，持续提升金融服务效率和质量。一是提升办贷效率。严格落实“限时办结制”等要求，进一步提高信贷审批效率。二是“量身定制”信贷产品。在产品设计上，以客户需求为导向，结合政府政策、群众需求及农商行优势，推出“社保贷”“诚信精英贷”“新市民贷”等系列产品，确保金融产品精准匹配客户需求。三是优化客户体验。为减少客户跑腿，客户经理主动上门协助客户准备开户资料，缩短办贷时间，让“小微金融店小二”品牌深入人心。

(任飞鸿)

代县联社

“雁门小贷”助力小微商户圆梦

本报讯 近年来，代县联社积极响应国家乡村振兴战略，深入推进普惠金融工程，为本地市场发展注入强劲动力。

近日，代县联社鼓楼分社传来好消息——通过“雁门小贷”产品，成功为代县某烟酒门市小微商户张某某发放贷款3万元，帮助其顺利扩大经营规模，为乡村振兴再添一抹亮色。

张某某经营烟酒门市五年，凭借诚信经营和优质服务，积累了稳定客户。然而，由于年初资金周转压力较大，铺货上新、扩大商品种类的计划一度被迫搁置。该联社工作人员在业务宣传中了解这

一情况后，结合“雁门小贷”产品无需抵押担保、线上审批极速放款、随借随还等优势，为张某某量身定制了融资方案。从提交申请到贷款到账，仅用了一天时间。高效便捷的服务让张某某感慨万千：“你们这个‘雁门小贷’可真是及时雨，帮我解决了一个大难题。”

“雁门小贷”是代县联社紧扣县域经济发展需求，针对年初小额投资、进货投产、资金周转等场景，创新推出的特色金融产品。该产品以“手续少、流程短、速度快、利率低”为核心优势，精准聚焦畜牧养殖、批发零售等领域的个体工商户及新

型经营主体，切实解决小微客户的融资难题。该产品推出一个月以来，代县联社已累计发放“雁门小贷”贷款260余笔，惠及客户260余家，为县域经济发展注入了强劲的金融动能，成为助力乡村振兴的重要金融力量。

助力乡村振兴，离不开金融的支持。下一步，代县联社将继续深化“普惠金融”长效机制，以创新为驱动，以服务为根本，优化服务流程，提升服务效率。同时，持续推出更多贴合市场需求的金融产品，以实际行动践行责任与担当，为乡村振兴和县域经济发展贡献坚实力量。

(史婷)

金融活水激荡科技创新大潮

从全国两会看优化科技金融“生态圈”

“很多我们过去在科幻电影中看到的场景变为现实”“科技成果加速从‘书架’向‘货架’转化”“创新阵地上不断冒出‘黑马’，很快就成长为‘主力军’”……在3月6日举行的十四届全国人大三次会议经济主题记者会上，科技创新成为热词，金融支持科技创新的新政策密集公布。

“经济活动‘科’量的大幅提升，不仅展现了我国新质生产力的发展潜力，也凸显了金融支持科技发展的重要性，尤其是科技金融的关键作用。”全国人大代表、清华大学国家金融研究院院长田轩表示。

田轩长期从事创业投资、风险投资等领域的研究。他发现，中央、地方出台了一系列支持创投基金发展的政策，鼓励更多耐心资本投入创新创业领域；更注重大战略布局，长期投资的企业风险投资(CVC)在快速发展；国资背景创投基金正提升容错率，以真正成为“长期资本”“大胆资本”。

3月5日提请十四届全国人大三次会议审议的政府工作报告提出，因地制宜发展新质生产力，加快建设现代化产业体系。推动科技创新和产业创新融合发展。

在不少代表委员看来，发展新质生产力对科技金融提出了更高、更迫切的要求，要加速整合各类政策资源，探索创新金融服务模式，持续优化科技金融“生态圈”。

要锦上添花，更要雪中送炭

在北京顺义科创智造园，北京铭镓半导体有限公司董事长陈政委向记者讲述了研发成果从实验室到生产线实现“关键一跃”的故事。

该公司主要聚焦于半导体材料氧化镓的研究生产。“新材料具有很长的认证周期，需要与市场持续‘碰撞’，并及时调整技术方向来获得客户认可。在这个过程中，资金充足才能为技术研发、产品量产提供扎实保障。”陈政委坦言，争取第一笔融资非常困难，在参加了无数次路演活动后，终于获得了风险投资等资金的支持。

“金融是科技创新的翅膀。对于科创属性很强的企业来说，前期资金需求量非常大，但若成长起来，投资收益也可能是十倍、百倍，甚至更多。”全国人大代表、圣湘生物科技股份有限公司董事长戴立忠对此深有感触，科技研发周期长，政府引导基金、创投基金、银行科技贷款以及资本市场等多方助力对于企业发展至关重要。

圣湘生物的成长、壮大就是金融支持科技创新的生动案例。戴立忠回忆说，公司2017年获得弘晖资本等国内外专业投资机构联合战略投资，特别是在2020年成功实现上市，募集资金超20亿元，助力公司直面行业难题，研发了一系列国际领先的分子诊断核心技术。如今，圣湘生物联手诸多专业投资机构成立产业基金，积极投资体外诊断等领域的创新企业。

全国政协委员、恒银金融科技股份有限公司董事长江浩然说，初创期的科技型企业规模小、资产轻，难以通过银行信贷获得资金支持，主要依赖创业投资等直接融资。企业进入成长期后，就会得到银行科技信贷等更多资金方的关注；步入成熟期，则倾向于多元化融资策略，即通过银行贷款、债券或股票发行等多种方式筹集资金。

近年来，在政策持续引导、鼓励下，金融资源更多地向科技创新领域集聚，各类金融机构跨界合作成为常态，为科技型企业提供“天使投资-创业投资-私募股权投资-银行贷款-资本市场融资”多元化接力式金融服务。

“作为‘五篇大文章’之首，科技金融的基本逻辑是基于各方的风险偏好，协同构建能够全方位支持科技创新的生态系统。在‘生态圈’中，金融要做的不仅是锦上添花，更要雪中送炭、雨中打伞。”田轩说。

从“单打独斗”到“攥指成拳”

“客观来讲，当前科技型企业融资难、融资慢、融资贵等问题仍旧存在。”全国人大代表、四川天府银行董事长黄毅说，不少银行与投资机构仍倾向于投资风险相对较低的成熟期科技型企业，对种子期、初创期企业支持手段不多、资金投入不足，而这些企业恰恰最需要资金来启动研发与开拓市场。

在一些代表委员看来，由于不少科技型企业属于中小型企业，再加上技术研发风险高、周期长，所以科技金融发展不仅面临金融服务中小企业普遍存在的难点，又面临科技型企业风险评估难的挑战。

黄毅说，种子期、初创期的科技型企业核心资产多为知识产权、人才储备、前沿技术等“软资产”，其资产价值有待市场验证，银行也缺乏有效数据和评价标准去判断其真实经营状况。因此，风险识别与计量定价成为金融支持科技创新型企业的一大难题。

如何破局？这需要政府端、金融机构端共同发力，形成从“单打独斗”到“攥指成拳”的科技金融新局面。

一方面是技术赋能。“我们通过人工智能、大数据技术，构建数智化授信模型，将企业发明专利数、研发投入占比、人才团队构成等‘软实力’转化为量化指标，打造出一套更适用于小微科创企业的风险评估体系。”厦门国际银行行长曹川说，该行于2024年5月创新推出科技型企业专项产品“科创贷”，精准服务优质专精特新企业和获得“高新技术企业”“科技型中小企业”认定的科技型企业，为企业提供线上全自动评估、线上自动评估+线下标准化质检、线上自动评估+核心风险线下评估三种创新服务模式。截至2024年末，“科创贷”累计投放超过11亿元。

江浩然建议，各方需协力建立基于大数据的科技创新智能评估体系。金融机构需强化对司法、工商、税务及水电气等数据资源的融合应用，利用智能化手段给企业精准画像，并动态监测企业的潜在风险状况等。

另一方面是风险分散。一些代表委员建议，设立科技金融风险补偿资金池，完善和发展再担保体系，有效发挥政府性融资担保体系的增信、分险和引领功能。

黄毅认为，可加强银行与非银金融机构间的联动，统筹发挥好股、债、贷、保等金融功能。针对科技型企业不同发展阶段的经营特点，共同开发针对性强的定制化金融产品，精准满足企业发展资金需求。同时，银行可加强与保险机构的合作，创新研发费用损失保险等产品，与股权投资机构紧密合作，通过投贷联动，为科技型企业提供专业化、综合性的“债+股+权”金融服务。

从资本市场来看，风险分散功能是其突出优势。“风险投资机构可通过少数项目的巨大成功来覆盖多数失败项目的损失。这使其对科技创新具有高度敏感性，能够捕捉到未来的发展方向和明星创业者。”田轩建议，优化私募股权投资基金税收安排，按投资期限实行差别税率，投资期限越长则税率越低。

从“朋友圈”到“生态圈”

多方主体的跨界合作，不仅让各类金融机构拓展了“朋友圈”，更折射了科技金融“生态圈”的不断优化。

“有些初创企业不了解投资机构，投资机构也不了解这些企业，我们在其中起到牵线搭桥的作用。”在与北京铭镓半导体有限公司打交道的过程中，工商银行北京顺义支行公司金融业务部总经理韩文明发现，企业的需求是多元的，并会随着发展阶段的变化而变化。这就需要不同类型的金融机构提供综合服务。

全国政协委员、上海交通大学中国发展研究院执行院长陆铭表示，不同类型的金融机构风险偏好也不尽相同。在支持科技创新方面，不能单一强调某一类金融机构的重要作用，而是要不同金融力量相互配合，实现优势互补、优势共赢，为科技型企业提供全生命周期的多元化、立体化、接力式金融支持。

现在，越来越多的金融机构会根据企业需求，聚合银行、创投基金、保险机构、证券公司、会计师事务所等“朋友圈”的资源，为科技型企业提供综合服务。

“在恒银科技快要结束融资的阶段，一名机构了解到我们的项目，并很快达成合作。这家机构不仅仅提供资金支持，还帮助我们拓展市场。”江浩然笑着说，“当然，投资机构也在企业上市后得到了很好的投资回报。这是双赢。”

“我通过对数十个国家和地区的学术研究发现，资本市场越发达，对技术密集型产业创新的支持作用越大。”田轩说，从金融体系来看，优化科技金融“生态圈”需要大力发展多层次资本市场，提高直接融资比重。这包括持续提升发行上市制度对科技型企业的包容度，并购置重组度对上市公司发展新质生产力的适配性以及持续壮大耐心资本等。

在全国政协委员、民革中央经济委员会副主任何杰看来，耐心资本的壮大、科技金融“生态圈”的优化，将有利于形成“鼓励创新、宽容失败”的氛围，为科技企业提供热带雨林式的创新土壤。“大家合力共建生态系统来支持科技创新，相信科技创新一定会有大发展。”何杰说。